

## PROGRAMME DE FORMATION ACCOMPAGNATEUR A LA CERTIFICATION EN VENTE DIRECTE & EVALUATEUR TERRAIN

Ref interne : VD-AC-01

01/2023

### Objectifs professionnels :

Se positionner en tant qu'accompagnateur à la certification professionnelle en vente directe  
Présenter : Les différentes étapes de la certification professionnelle et les démarches à entreprendre  
Accompagner, préparer, construire et réussir avec les meilleurs outils  
Ne pas confondre formation et accompagnement.

### Résultats attendus de la formation :

Acquérir les démarches d'une action de certification  
Analyser et interpréter un référentiel métier en vue d'établir une méthodologie d'accompagnement à la certification  
Mettre en œuvre l'organisation pédagogique de son action d'accompagnement à la certification  
Maîtriser et mettre en œuvre l'organisation administrative et réglementaire de la démarche de certification

**Public visé :** Responsable de formation  
Chargés de recrutement  
Professionnels des R.H

**Prérequis :** Travailler dans une entreprise en vente directe  
Avoir été observateur d'un jury professionnel organisé par la FVD - Entretien individuel

### Programme :

#### Avant la formation :

Entretien téléphonique avec le formateur afin de personnaliser votre formation

Le programme de formation ci-dessous pourra donc être modifié gratuitement en fonction de vos attentes

#### Module 1 :

Prise en mains de l'outil informatique  
Questionnaire de positionnement pré formation  
Présentation de la certification en vente directe  
Aspects juridiques et administratifs  
Validation totale ou partielle – bloc de compétence  
Déroulé d'une certification  
La certification du point de vue du réseau – Comment présenter la certification à son réseau ?  
Accompagnement du projet professionnel  
Motivation  
Accélérateur de carrière  
Obtention d'un titre de certification professionnelle  
Augmenter son portefeuille de compétences  
La certification du point de vue de l'entreprise  
Motivation et plan de carrière  
Fidélisation réseau ...  
Conditions de mise en œuvre  
Les étapes de l'accompagnement en certification

### 25 heures

21h de Cours à distance  
ou Présentiel avec  
formateur dédié  
+ 4h de cours  
plateforme elearning

Particulier/Entreprise  
Individuelle ou groupe

2380€ individuelle

1980€ groupe

Eligible OPCO

### Les + de la formation :

- Formation conçue à partir du référentiel métiers de la vte directe répondant aux exigences de la certification.
- Tutorat pédagogique et accompagnement individualisé par des experts consultants.
- Accompagnement renforcé à l'issue de la formation

## **Module 2 :** Posture et rôle de l'accompagnateur

Positionnement de l'accompagnant  
Positionner vers la bonne certification  
Constitution du dossier de recevabilité  
Constitution du dossier du candidat  
Préparation à l'entretien avec le jury  
Evaluation QCM  
Cas pratique : constitution d'un dossier de recevabilité

## **Module 3 :** Constitution du dossier du candidat

Comment accompagner le candidat à la réalisation de son dossier professionnel ?  
Découvrir et explorer les expériences du candidat  
Croiser les expériences avec le référentiel et les demandes du niveau demandé  
Prendre en compte les attentes du jury  
Accompagner le candidat dans les choix des activités qu'il développera dans le dossier  
Accompagner dans la rédaction du dossier  
Aider au rassemblement des éléments constituant le dossier

## **Module 4 :** L'évaluation terrain en 3 étapes

Se mettre dans la peau d'un évaluateur terrain  
S'approprier les outils de l'évaluation terrain  
Définir l'attitude de l'évaluateur terrain  
Quels bénéfices pour l'évaluateur terrain et le candidat ?  
Porter un nouveau regard sur le métier  
Mesurer la fonction pédagogique  
Préparer l'évaluation  
Identifier le profil du candidat  
Conduire l'évaluation  
Observer le candidat en situation  
Mener un entretien complémentaire d'évaluation  
Evaluer le candidat  
Statuer au vu des résultats  
QCM : validation du parcours de formation d'évaluateur terrain

## **Module 5**

Préparation du candidat à l'oral du jury  
Préparation à l'évaluation terrain selon attentes du certificateur  
QCM fin de formation  
Questionnaire de positionnement post formation  
Evaluation de la formation

## **Applications pratiques**

Evaluation mesurant les acquis du participant  
Etude de cas illustrant différents parcours de certification  
Mises en situation

## **Durée :** 25h

7 heures en présentiel ou distanciel  
+ 14 h en synchronie en visio (zoom) avec formateur (session de 2 heures)  
+ 4h en autonomie distancielle sur plateforme e-learning  
+ 2h en suivi post formation

## Dates et tarifs :

|  |  |  |             |
|--|--|--|-------------|
| Formation 100% individuelle Mixte (distanciel et présentiel) | <b>Dates sur mesure</b> à définir avec le formateur selon vos disponibilités<br><b>Programme adapté</b> et personnalisé selon vos besoins            | <b>Démarrage immédiat</b> après le délai de 14 jours de rétractation | 2380€       |
| Formation collective   | Sessions : septembre – novembre – janvier – mars – mai<br>Session garantie à partir de 2 participants<br>Maximum de participants : 10 à 12 personnes |  | 1980€ /pers |

## Modalités d'organisation :

Le dispositif est proposé au stagiaire sous forme :

Cours en visio conférence via zoom ou en présentiel

Cours et exercices sur plateforme Elearning avec un accès 7j/7, 24h/24 pendant 1 an

+ accompagnement à distance de façon asynchrone.

## Modalités d'accès et délais d'inscription :

Toutes nos formations nécessitent un entretien préalable pour remplir le recueil de vos besoins. Nous vous proposons ainsi un entretien téléphonique avec un conseiller en formation pour vous accompagner dans le choix et l'adaptabilité de votre formation. Vous pouvez prendre rendez-vous en choisissant votre jour et votre horaire en cliquant sur : <https://calendly.com/initiativesvd/prendre-rendez-vous-avec-un-conseiller-formation>

Inscription à réaliser 15 jours avant le démarrage de la formation L'inscription est effective après validation des prérequis, réception de la convention signée et le règlement de l'acompte (sauf en cas de subrogation – dossier Pole emploi – dossier CPF)

## Sanction de la formation :

En application de l'article L. 6313-7 du Code du travail, une attestation mentionnant les objectifs, la nature et la durée de l'action et les résultats de l'évaluation des acquis de la formation sera remise au stagiaire à l'issue de la formation.

**Formateur référent** : Formateur expert en vente directe. Présidente d'Initiatives vente directe.– Jury aux certifications professionnelles en vente directe – ayant une expérience minimum de 5 ans en vente directe

## Découvrez les modalités de formation :

[https://www.ivdformation.com/\\_files/ugd/a39ad8\\_a47896f0f40f400cbee6fef3ff4735d2.pdf](https://www.ivdformation.com/_files/ugd/a39ad8_a47896f0f40f400cbee6fef3ff4735d2.pdf)

## Pour aller plus loin...

Découvrez nos formations : <https://www.ivdformation.com/nos-formations>

### Les solutions de financement

#### OPCO et financement de la formation

Les opérateurs de compétences (OPCO, ex-OPCA) travaillent avec IVD formation. Leurs missions évoluent depuis janvier 2019 grâce à la loi "Avenir professionnel". Toutefois, plusieurs dispositifs de financement sont accessibles selon les critères de prise en charge de chaque OPCO.

Pour plus d'information, nous vous accompagnons dans le choix de vos formations et la gestion administrative

**Fonds propres** : possibilité de règlement en 3 fois sans frais

## Témoignages :

### Laurent R : Responsable Accompagnement – Service Formation OIKA OIKA (juin 2022)

La certification est pour oika oika est un gage de professionnalisation de nos équipes. Ainsi, nous souhaitons certifier nos animateurs en devenir.

Initiative vente directe, à su nous accompagner durant le parcours de deux de nos conseillers, afin de répondre aux attentes de la certification. Grâce au travail accompli par nos deux conseillers, ceux-ci ont obtenu leur diplôme. (dont un avec les félicitations)

Aujourd'hui grâce à cet accompagnement, je suis prêt à accompagner nos prochains conseillers, vers la certification.

Laurent responsable accompagnement chez Oika Oika



### Fanny B : Responsable de l'Ecole des Ventes Vorwerk France (octobre 2022)

Merci pour ton accompagnement et ta disponibilité qui a pleinement contribué à la réussite de cette première promotion de certifiés.

### Sophie T : Chargée de mission réseau chez Vorwerk France (octobre 2022)

Merci Marie Claude, ton accompagnement ma fait grandir dans cette aventure, C'est aussi grâce a toi que nous avons appris, compris et mis en place notre coaching



### Céline LAROCHE TANNIR : Responsable pédagogique campus H2O at Home (décembre 2023)



Merci Marie Claude BRENIAUX pour ta formation et ton accompagnement pendant le parcours de certification d'Emilie qui lui permet de décrocher la certification d'Animateur d'équipe avec les félicitations du jury !