

DÉVELOPPER SON ACTIVITÉ PROFESSIONNELLE GRÂCE AU MARKETING DE CONTENUS ET AUX RÉSEAUX SOCIAUX

Ref interne : RS-6702-2025. - Certification RS6702 - Enregistrée jusqu'au 19 juillet 2026 - 02/2025

DU CONCRET, DES OUTILS, DES RÉSULTATS!

Apprenez à construire une présence digitale percutante, à optimiser votre stratégie sur les réseaux sociaux et à créer des contenus qui captivent et convertissent.

À la clé ? Une stratégie digitale clé en main, un plan de publication structuré et des vidéos impactantes pour booster votre activité!

OBJECTIFS PROFESSIONNELS

À l'issue de cette formation, les participants seront capables de :

- Élaborer une stratégie digitale efficace adaptée à leur activité.
- Construire et gérer une marque forte et différenciante en ligne.
- Maîtriser les leviers des réseaux sociaux pour optimiser leur visibilité et engagement.
- Concevoir et publier des contenus engageants et performants.
- Transformer leur audience en **prospects et clients** grâce aux techniques d'acquisition et de conversion.
- Analyser et optimiser les résultats de leur stratégie digitale.

PUBLIC VISÉ

- Entrepreneurs, indépendants et freelances souhaitant développer leur activité en ligne.
- Professionnels du marketing et de la communication cherchant à renforcer leur expertise digitale.
- Commerçants, consultants et formateurs désireux d'optimiser leur présence digitale.
- Toute personne souhaitant exploiter les réseaux sociaux pour générer du chiffre d'affaires.

• RÉSULTATS ATTENDUS DE LA FORMATION

À l'issue de la formation, le participant sera capable de gérer et développer son activité grâce aux réseaux sociaux, avec une approche stratégique et orientée résultats.

PRÉREQUIS

- Avoir un projet professionnel nécessitant l'usage des réseaux sociaux.
- Disposer d'un compte actif sur au moins un réseau social.
- Savoir utiliser un ordinateur, un smartphone et naviguer sur
 internet
- Avoir un ordinateur et un smartphone avec connexion internet.

42 heures

Particulier / Individuel / Groupe
Parcours certifiant

12 heures de formation avec un formateur dédié

- + 30 heures de cours sur plateforme avec accompagnement asynchrone
- + réunion de lancement
- + réunion de présentation et préparation à la certification

0-

1890 € /pers collective

2590€/100% individuel

Éligible- CPF- OPCO - France Travail

Les de la formation

- Formation hybride combinant autonomie en elearning et cours personnalisé.
- Accompagnement par un formateur expert tout au long du parcours.
- Outils et méthodologies professionnels pour structurer sa stratégie digitale.
- Certification RS6702 reconnue, éligible CPF et financements OPCO.
- Pédagogie active et personnalisée



DEVELOPPER SON ACTIVITE PROFESSIONNELLE GRACE AU MARKETING
DE CONTENUS ET AUX RESEAUX SOCIAUX

Ref interne: RS-6702-2025. - Certification RS6702 - Enregistrée jusqu'au 19 juillet 2026 - 02/2025

PROGRAMME DE FORMATION

Introduction : Réunion de lancement en visioconférence avec présentation des objectifs et des outils pédagogiques.

Module 1 - Trouver son positionnement unique et se différencier

- Définition du positionnement stratégique et de la proposition de valeur
- Identification de l'audience cible et des besoins du marché
- Analyse de la stratégie digitale actuelle et ajustements personnalisés
- Création d'une image de marque forte (storytelling, branding)

Module 2 - Construire un profil irrésistible qui attire et convertit

- Optimisation du profil sur les réseaux sociaux (bio, photo, liens, CTA)
- Utilisation des fonctionnalités avancées des plateformes
- Amélioration de l'engagement et transformation des visiteurs en prospects

Module 3 - Déployer une stratégie de contenu impactante

- Élaboration d'une ligne éditoriale cohérente
- Choix des formats adaptés aux objectifs et à l'audience
- Structuration d'un calendrier éditorial optimisé
- Techniques pour maximiser l'engagement et la viralité

Module 4 - Maîtriser la création de contenus multiformats

- Conception de contenus visuels et vidéos professionnels
- Utilisation des outils de création (Canva, CapCut, IA, etc.)
- Optimisation du copywriting et des légendes pour susciter l'action

Module 5 - Accélérer le développement de sa communauté

- Comprendre les algorithmes et le référencement des contenus
- Stratégies de hashtags et techniques de viralité
- Automatisation et outils d'IA pour optimiser la gestion des réseaux sociaux
- Développement de stratégies d'engagement et de fidélisation

Module 6 - Déployer une stratégie multi-canal

- Sélection d'une plateforme secondaire adaptée (LinkedIn, TikTok, etc.)
- Stratégies spécifiques et synergies entre réseaux sociaux
- Cohérence de la visibilité et intégration cross-canal

Module 7 - Transformer son audience en clients

- Mise en place d'un entonnoir de conversion digital performant
- Création de lead magnets et stratégies d'acquisition de prospects
- Techniques de persuasion, copywriting avancé et psychologie d'achat
- Outils et méthodes de vente en ligne

Module 8 - Marketing d'influence, publicité et optimisation

- Collaborations avec influenceurs et négociation de partenariats
- Création, paramétrage et optimisation de campagnes publicitaires
- Lecture et interprétation des KPI
- Ajustements stratégiques pour améliorer le ROI





DÉVELOPPER SON ACTIVITÉ PROFESSIONNELLE GRÂCE AU MARKETING DE CONTENUS ET AUX RÉSEAUX SOCIAUX

Évaluation & Certification

- Quizz, exercices pratiques et études de cas intégrés tout au long du parcours
- Soutenance finale : présentation du projet digital développé par le participant Evaluation des compétences et remise de la certification RS6702

Bonus : Ressources exclusives, guides, templates et outils stratégiques.

DURÉE GLOBALE ESTIMÉE

42 heures qui comprennent :

- 12h : de cours avec formateur dédié en distanciel par visioconférence
- 30h : de cours sur plateforme avec accompagnement asynchrone (échange mails)
 - + réunion de lancement en visio conférence (1 heure)
 - + réunion de présentation et préparation à la certification (1 heure)

DATES ET TARIFS

1890 **€**/pers Session tous les mois frais certification Formation par Collective de 3 à 5 personnes Session garantie * inclus session* Distanciel maximum Dates sur mesure à définir Formation 100% Démarrage immédiat 2590€ /personne frais certification avec le formateur selon vos individuelle après le délai de disponibilités. Distanciel ou présentiel rétractation de 14 jours Programme adapté et personnalisé selon vos besoins. Formation sur demande, pour les salariés d'une même entreprise. Sur devis Intra entreprise Dans vos locaux, dans des locaux adaptés, ou à distance (pour un groupe de 12 personnes max).

S.A.S INITIATIVES Vente Directe au capital de 1500€ - N° siret 818 919 359 00013 RCS Melun Déclaration d'activité enregistrée sous le n° 11 77 06019 77 auprès du préfet de la région IDF Organisme certifié Qualiopi pour les actions de formation, accompagnement VAE et bilan de compétences @ : contact@ivdformation.com. - Tél.: 07. 87.41.93.45 - Site : www.ivdformation.com



DÉVELOPPER SON ACTIVITÉ PROFESSIONNELLE GRÂCE AU MARKETING DE CONTENUS ET AUX RÉSEAUX SOCIAUX

Ref interne : RS-6702-2025. - Certification RS6702 - Enregistrée jusqu'au 19 juillet 2026 - 02/2025

MODALITÉS D'ACCÈS ET DÉLAIS D'INSCRIPTION

Toutes nos formations nécessitent un entretien préalable afin d'évaluer les besoins et les prérequis des candidats. Cet échange permet d'optimiser l'adéquation du programme avec les objectifs professionnels des apprenants.

Délais d'inscription :

- Inscription à réaliser 15 jours avant le démarrage de la formation.
- L'inscription devient effective après validation des prérequis, signature de la convention et paiement de l'acompte (hors subrogation dossier France Travail, CPF, OPCO).
- Un entretien téléphonique avec un conseiller en formation est possible via ce lien de réservation.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Évaluation certificative en deux étapes :

- 1. Cas pratique: Production d'un projet structuré et opérationnel, appliqué à un contexte professionnel réel.
- 2. Soutenance orale : Présentation du projet devant un jury composé de deux membres :
- 1 membre interne à l'organisme de formation.
- 1 membre externe, expert du domaine digital et marketing.
- → Les évaluateurs sont des professionnels ayant au minimum 3 ans d'expérience dans le domaine et respectant les principes d'impartialité, d'indépendance et de dissociation du parcours de formation.

SANCTION DE LA FORMATION

Conformément à l'article L. 6313-7 du Code du travail, une attestation de formation précisant les objectifs, la nature et la durée de l'action, ainsi que les résultats de l'évaluation des acquis, sera remise au stagiaire à l'issue de la formation.

CERTIFICATION VISÉE

Cette formation prépare à la certification RS6702, enregistrée au Répertoire Spécifique de France Compétences jusqu'au 19 juillet 2026 : https://www.francecompetences.fr/recherche/rs/6702/

FORMATEUR RÉFÉRENT

L'accompagnement est assuré par un formateur expert en marketing digital et réseaux sociaux, disposant de minimum 3 ans d'expérience professionnelle. Il s'engage à suivre une formation continue annuelle pour maintenir un niveau d'expertise à jour avec les évolutions du domaine.

SUIVI DE L'EXÉCUTION

Pour les formations à distance : dans certains cas les feuilles de présence par signature électronique par le stagiaire et le ou les formateurs et par demi-journée de formation, certificat de réalisation ou justificatif de connexion (dans le cas du parcours e-learning)

DÉCOUVREZ LES MODALITÉS DE FORMATION

https://www.ivdformation.com/_files/ugd/a39ad8_a47896f0f40f400cbee6fef3ff4735d2.pdf

CODE(S) NSF:

320 : Spécialités plurivalentes de la communication et de l'information **FORMACODE(S) :**

46252 Décembre

40232 : Neseau Social

numérique

34093 : Marketing digital

Les solutions de financement

OPCO et financement de la formation

Les opérateurs de compétences (OPCO, ex-OPCA) travaillent avec IVD formation. Leurs missions évoluent depuis janvier 2019 grâce à la loi "Avenir professionnel". Toutefois, plusieurs dispositifs de financement sont accessibles selon les critères de prise en charge de chaque OPCO.

Pour plus d'information, nous vous accompagnons dans le choix de vos formations et la gestion administrative.

Financer cette formation par France travail

Financer cette formation par votre compte CPF : https://www.moncompteformation.gouv.fr/espace-prive/html/#/formation/recherche/81891935900013_RS-6702-2025/81891935900013_RS-6702-2025